

Erfolgsbilanz

Durchführung von Maßnahmen nach § 16 Abs. 1 Zweites Sozialgesetzbuch (SGB II)
i. V. m. § 45 Drittes Buch Sozialgesetzbuch (SGB III)

„Unsere größte Schwäche liegt im Aufgeben.
Der sicherste Weg zum Erfolg ist immer,
es noch einmal zu versuchen.“

Thomas Alva Edison





Die folgenden Grafiken zeigen eine Übersicht „Erfolgsbilanz“ der aktuellen Maßnahmen auf der Basis von Bildungsgutscheinen. Berücksichtigt sind Daten und Erhebungen aus dem Zeitraum Februar 2022 bis November 2025.

Diese Erfolgsbilanz soll die Wirksamkeit von individuellen Maßnahmen verdeutlichen, die auch bei Teilnehmern mit multiplen Hindernissen greift.

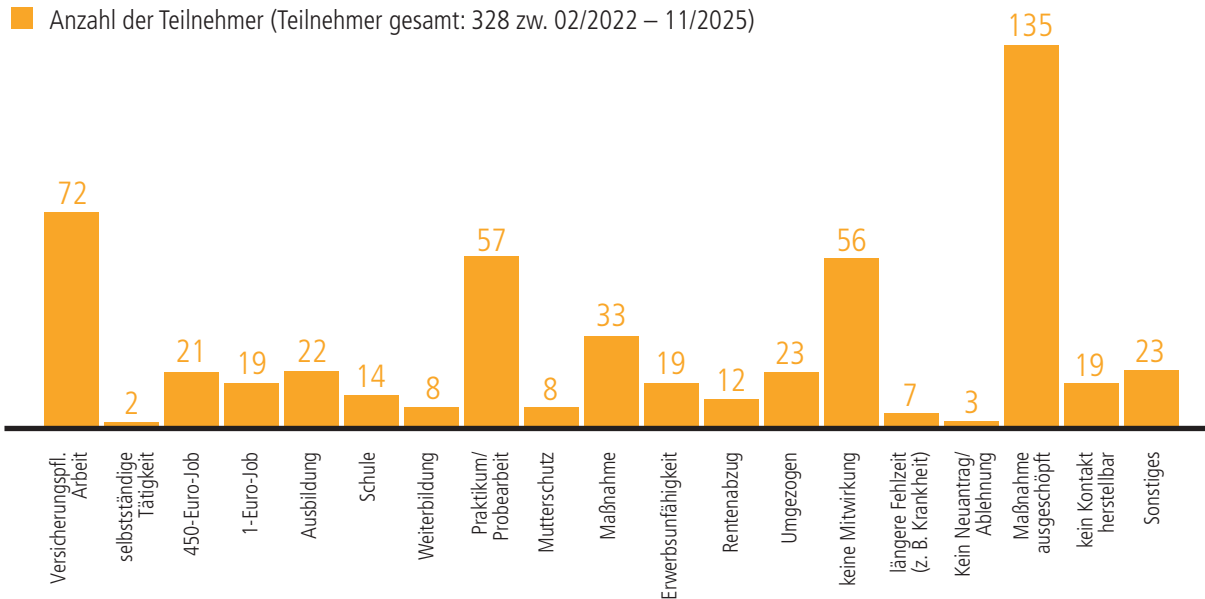
Der Schwerpunkt der Parameter der folgenden Grafiken liegt dabei auf den Vermittlungsaktivitäten. Die Arbeit mit den Teilnehmern ist jedoch weit intensiver als sie auf die Vermittlungsaktivitäten zu reduzieren. Von den über 30 weichen Faktoren, die Teil der Arbeit mit den Teilnehmern sind, seien an dieser Stelle die Top 8 genannt:

- Aufbau von Zuversicht (517)
- psychische Themen (358)
- Sozialverhalten (226)
- familiäre Angelegenheiten (273)
- Gesundheitsmanagement (266)
- Wohnungssuche (93)
- Schuldnerberatung (54)
- Abhängigkeitsverhalten (52)

Die Nennungen zeigen die Notwendigkeit der Unterstützung in diesen Bereichen und bilden eine solide Basis für Vermittlungserfolge.

PROJEKT: MOVE...

... MOVE ist aufsuchende Einzelfallhilfe mit qualifiziertem Fallmanagement mit AVGS (Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein)
Diese Maßnahme begleitet gezielt arbeitssuchende Erwachsene, die sozial ausgegrenzt und benachteiligt sind. Über die Anbindung an unterschiedliche Hilfen werden diesen Teilnehmern neue Chancen eröffnet und spezifische Probleme gelöst.



Aus der Statistik der Erfolgsbilanz beziehen wir uns auf 2 Kategorien, die zu „Vermittlungen“ während der Betreuung geführt haben:

1. **Arbeit, Selbstständigkeit, 450 €, Mini-Job, Ausbildung, Weiterbildung, Praktikum, Mutterschutz, Maßnahme**
Von den 328 Gesamtteilnehmern fallen **242** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **73,78 %**

2. **Arbeit, Selbstständigkeit, Mini-Job, Ausbildung**
Von den 328 Gesamtteilnehmern fallen **115** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **35,06 %**

PROJEKT: LIFE COACH...

... LIFE COACH ist aufsuchende Einzelfallhilfe mit qualifiziertem Fallmanagement mit AVGS (Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein)
Ziel der Maßnahme ist es, Teilnehmende durch individuelle Beratung zunächst zu aktivieren und bei der Auflösung von persönlichen Vermittlungshemmnissen zu unterstützen. Ganzheitliche nach § 16K SGB 2 – Aktivierung und Unterstützung.

■ Anzahl der Teilnehmer (Teilnehmer gesamt: 328 zw. 02/2022 – 11/2025)



Aus der Statistik der Erfolgsbilanz beziehen wir uns auf 2 Kategorien, die zu „Vermittlungen“ während der Betreuung geführt haben:

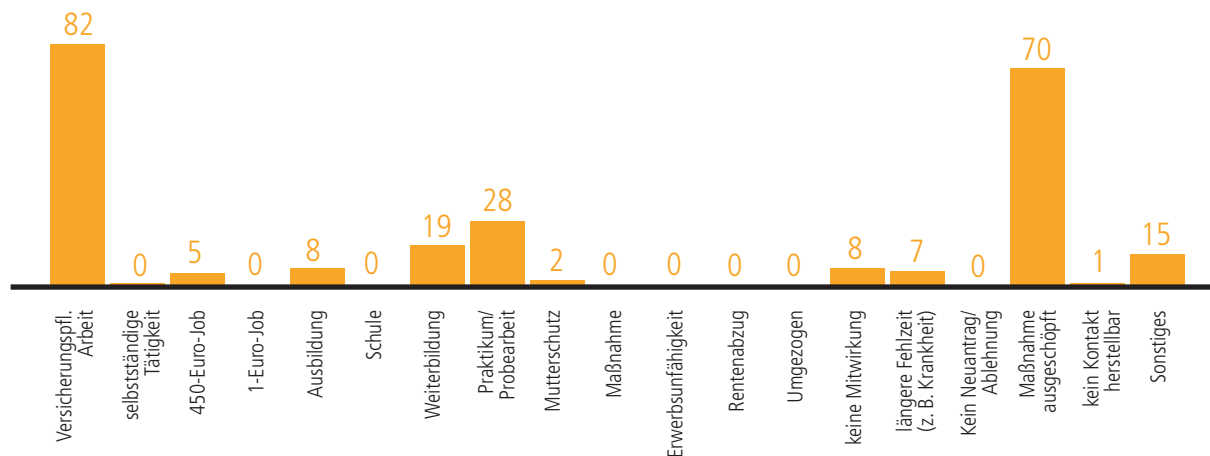
1. **Arbeit, Selbstständigkeit, 450 €, Mini-Job, Ausbildung, Weiterbildung, Praktikum, Mutterschutz, Maßnahme**
Von den 60 Gesamtteilnehmern fallen **28** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **46,66 %**

2. **Arbeit, Selbstständigkeit, Mini-Job, Ausbildung**
Von den 60 Gesamtteilnehmern fallen **14** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **23,33 %**

PROJEKT: I-COACH...

... I-COACH ist aufsuchende Einzelfallhilfe mit qualifiziertem Fallmanagement mit AVGS (Aktivierungs- und Vermittlungsgutschein)
Eine Trainingsmaßnahme, die Menschen auf dem Weg in den 1. Arbeitsmarkt unterstützt. Dabei steht die Individualität des Einzelnen im Vordergrund. Ein modularer Aufbau ermöglicht es, sich ganz auf die Bedürfnisse der Teilnehmer zu konzentrieren und bedarfsgerecht zu handeln.

■ Anzahl der Teilnehmer (Teilnehmer gesamt: 233 zw. 02/2022 – 11/2025)



Aus der Statistik der Erfolgsbilanz beziehen wir uns auf 2 Kategorien, die zu „Vermittlungen“ während der Betreuung geführt haben:

1. **Arbeit, Selbstständigkeit, 450 €, Mini-Job, Ausbildung, Weiterbildung, Praktikum, Mutterschutz, Maßnahme**
Von den 233 Gesamtteilnehmern fallen **144** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **61,80 %**

2. **Arbeit, Selbstständigkeit, Mini-Job, Ausbildung**
Von den 233 Gesamtteilnehmern fallen **90** in diese Kategorien und ergeben eine Vermittlungsquote von **38,62 %**



Die AgilEvent GmbH ist seit März 2005 im Handelsregister eingetragen. Hervorgegangen ist die Gesellschaft aus der Lehmann & Broweleit GbR, welche im Jahr 2001 von Kai Broweleit und Daniel Lehmann gegründet wurde. AgilEvent hat sich in 20 Jahren als Dienstleister in den Bereichen Coaching, Event und Marketing in der Region etabliert.

Heute bieten wir kundenorientierte Dienstleistungen auf dem Gebiet der **Unternehmenskommunikation** und haben uns als zertifizierter Bildungsträger im Bereich der **Arbeitsförderung** sowie **Jugendhilfeträger** in den Bereichen **Familienberatung, betreute Jugendwohngemeinschaften** und der **Schulbegleitung** in der Ortenau einen Namen gemacht.

AgilEvent GmbH
Im Park 3
77736 Zell am Harmersbach
Tel: +49 (0)7835-540244
Fax: +49 (0)7835-5402884
info@agilevent.de

Mitglieder von:

